

Difficiles à trouver, les profils à la double compétence «Business & Technology» sont de véritables atouts dans le développement de vos activités. Les étudiants de l'ESTA sont des candidats parfaitement adaptés aux métiers de l'industrie et du commerce.

[LES STAGES À L'ESTA]

Des stagiaires à forte valeur ajoutée !

Au cours de leur cursus scolaire, les étudiants de l'ESTA dans le Parcours Grande École passent au minimum 20 mois en immersion en entreprise sous forme de stages. Ils acquièrent ainsi une culture d'entreprise variée et riche dès leur première année.

Grâce à ses connaissances académiques et ses expériences professionnelles, l'étudiant s'intègre facilement dans votre structure et vous apporte rapidement une réelle plus-value.

Chaque année, nous vous proposons un vivier de 300 candidats stagiaires voués à valoriser leur savoir-faire au bénéfice de votre entreprise.

Il est également possible d'opter pour un contrat apprentissage pour les étudiants en 5^{ème} année.



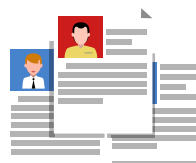
Notre career Center

Dans l'optique de rapprocher les entreprises de nos étudiants et afin de les accompagner dans leur projet professionnel, l'ESTA a mis en place un Career Center en partenariat avec JobTeaser.com

En postant votre offre via ce formulaire, vous pourrez :

- ▶ suivre en direct son évolution (validation, nombre de vues),
- ▶ l'archiver lorsqu'elle est pourvue
- ▶ la modifier en toute autonomie.

Vous aurez aussi accès à un outil pour gérer vos candidatures, et pourrez visualiser toutes vos offres précédemment déposées. Une fois votre compte créé, vous pourrez ajouter de nouvelles offres rapidement en accédant directement à votre espace personnalisé grâce à votre email et mot de passe choisi.



CAREER CENTER
JOBTEASER

[NOS FORUMS ENTREPRISES]

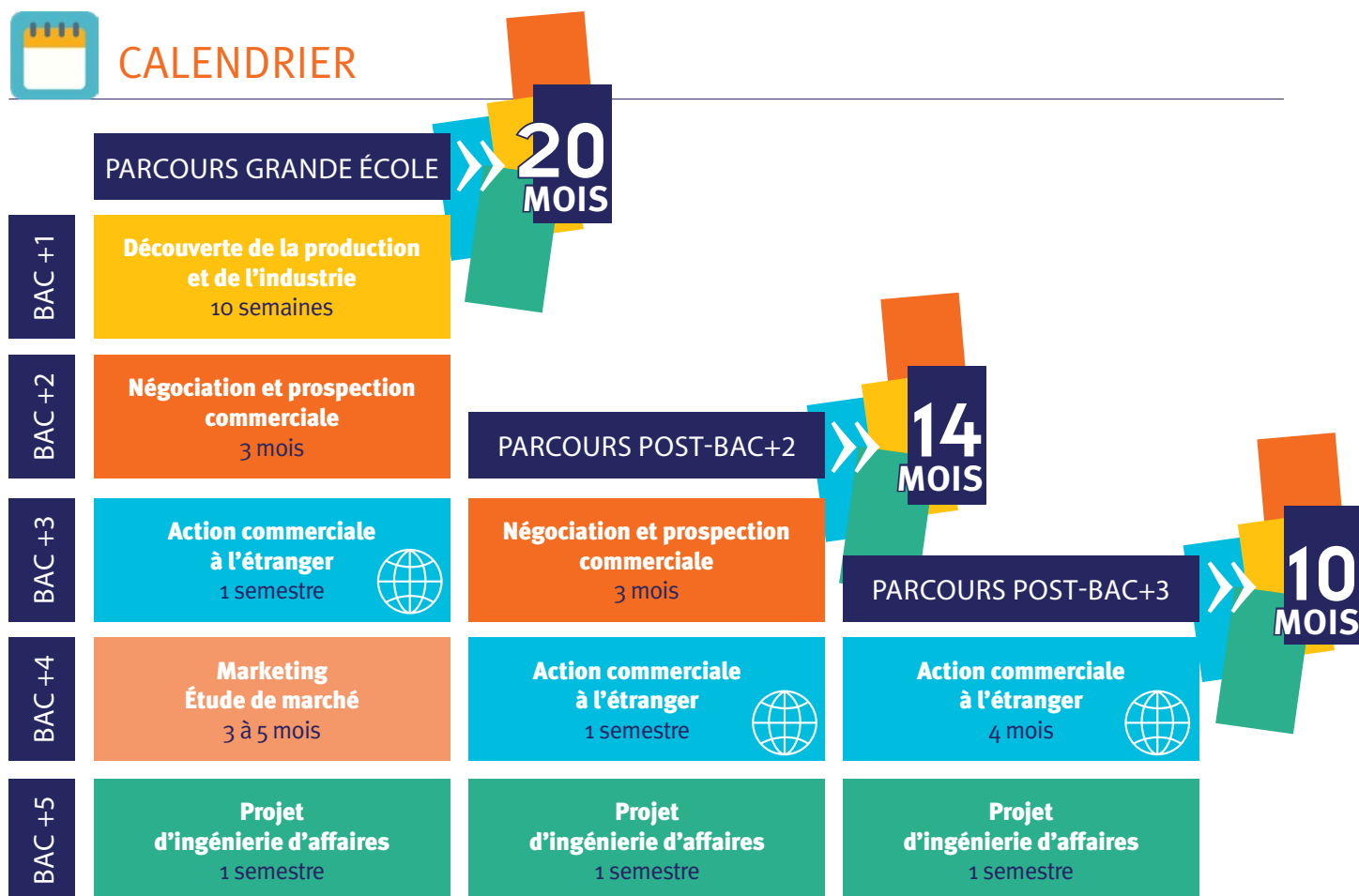
Chaque année, l'ESTA organise deux forums Entreprises. Ces événements, très attendus par nos Estaliens, permettent aux entreprises de rencontrer et de recruter les étudiants pour un stage ou un emploi définitif.

Inspirées des « speed dating », ces sessions de « speed recruiting » vous offrent l'occasion de rencontrer plusieurs de nos étudiants, prêts à se mettre en concurrence et à vous montrer le meilleur de leurs compétences.





CALENDRIER



« Découverte de la production et de l'industrie »

du 6 avril au 11 juin 2021

- ▶ Se familiariser avec les contraintes internes d'une entreprise de production
- ▶ Participer à une étude sur l'organisation et les méthodes industrielles de l'entreprise

« Négociation et prospection commerciale »

du 4 janvier au 2 avril 2021

- ▶ Connaître précisément le processus de vente de l'entreprise
- ▶ Participer aux actions commerciales sur le terrain
- ▶ Être mis en situation de prospection
- ▶ Approcher la négociation avec évaluation du potentiel de vente

« Action commerciale à l'étranger »

du 31 août 2020 au 22 janvier 2021

pour les Parcours Grande école et Bac+2

du 12 avril au 30 juillet 2021 pour le Parcours Bac+3

- ▶ Participer à la mise en place d'actions marketing
- ▶ Être mis en situation de prospection
- ▶ Analyser le fonctionnement interne de l'entreprise et proposer des préconisations d'amélioration
- ▶ Découvrir une culture et des méthodes de travail à l'étranger

« Marketing / Étude de marché »

du 7 septembre 2020 au 15 janvier 2021

- ▶ Comprendre les processus et méthodes d'études de marché
- ▶ Participer à l'élaboration d'un plan marketing opérationnel
- ▶ Assurer le suivi et le contrôle des actions de promotion et commerciales

« Projet d'Ingénierie d'Affaires »

du 25 janvier au 16 juillet 2021

- ▶ Préparer, négocier et suivre des affaires à caractère technique
- ▶ Business Development
- ▶ Marketing
- ▶ Rédiger un mémoire professionnel

Les étudiants ont également la possibilité de réaliser leur dernière année en apprentissage, en alterné ou en continu.

- apprentissage continu du 14 septembre 2020 au 22 janvier 2021 à l'ESTA puis du 25 janvier au 25 septembre 2021 en entreprise

- apprentissage alterné du 14 septembre 2020 au 25 septembre 2021

En fonction des besoins de l'entreprise, le contrat peut débuter 2 mois avant le début de la formation, soit en juillet et se terminer à la date de fin de formation, soit le 25 septembre.

Selling
technology

ésta
school of business & technology
Belfort

3 rue Fréry - CS 50199
90004 Belfort Cedex
03 84 54 53 53
www.esta-groupe.fr

Confiez-nous vos offres de stages et d'apprentissage!

Aline HUSSON

Directrice du Développement Entreprises

- ▶ T. 03 84 54 54 76
- ▶ M. 07 86 61 36 83
- ▶ ahusson@esta-groupe.fr

